

## ИННОВАЦИОННАЯ МЕЗОЭКОНОМИКА: ПОДХОДЫ К ПОНЯТИЮ И ЕЕ СТРУКТУРЕ

Гасанов Э.А., Бойко Т.С., Фролова Н.С.

ФГБОУ ВО «Хабаровский государственный университет экономики и права»,  
Хабаровск, e-mail: [eyvaz\\_gasnov@mail.ru](mailto:eyvaz_gasnov@mail.ru), [tanbo60@mail.ru](mailto:tanbo60@mail.ru), [frolova.nc@rambler.ru](mailto:frolova.nc@rambler.ru)

Настоящая статья посвящена проблематике формирования инновационной мезоэкономики. На современном этапе экономического развития, в частности в условиях формирования научно-технической революции, представляется важным рассмотреть понятие, сущность, структуру инновационной мезоэкономики. Авторами инновационная мезоэкономика рассматривается как драйвер инновационного развития, который генерирует в своей основе зарождение и развитие малых инновационных фирм. В статье авторами предлагается рассмотрение структуры инновационной мезоэкономики. Структура мезоэкономики предполагает наличие таких составляющих, как научная, правовая, финансовая, технологическая, производственная база, а также сфера услуг. В статье авторы особое внимание уделяют развитию ключевых компетенций малых инновационных фирм. В статье разработаны теоретические положения взаимосвязи мезоэкономики, как составляющей регионального уровня и микроэкономики, в которой развиваются малые инновационные фирмы.

**Ключевые слова:** инновационная мезоэкономика, мезоэкономическая инновационная система, структура мезоэкономики

## INNOVATIVE MESOECONOMICS: APPROACHES TO THE CONCEPT AND ITS STRUCTURE

Gasanov E.A., Boyko T.S., Frolova N.S.

Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Educational  
«Khabarovsk State University of Economics and Law», Khabarovsk,  
e-mail: [eyvaz\\_gasnov@mail.ru](mailto:eyvaz_gasnov@mail.ru), [tanbo60@mail.ru](mailto:tanbo60@mail.ru), [frolova.nc@rambler.ru](mailto:frolova.nc@rambler.ru)

This article is devoted to problems of formation of innovative mesoeconomics. At the present stage of economic development, in particular in the formation of scientific and technological revolution, it is important to consider the concept of the essence, the structure of the innovation mesoeconomics. The authors, innovative mesoeconomics seen as a driver of innovation development, which generates at its core the origin and development of small innovative firms. The author gives a review of the structure of innovative mesoeconomics. Structure mesoeconomics suggests the presence of such components as the scientific, legal, financial, technological and industrial base, as well as the service sector. The authors pay great attention to the development of key competencies of small innovative firms. The article developed the theoretical position of the relationship mesoeconomics as part of regional and microeconomics, which develop small innovative firms.

**Keywords:** innovative mesoeconomics, mesoeconomic innovative system, mesoeconomics structure

В условиях информационно-технологической революции, где для России важным является выбор новых путей экономического роста, нам представляется, что одним из таких путей будет являться формирование инновационной мезоэкономики. Под этим мы понимаем формирование нового мезоэкономического пространства, в котором «вырастают» малые инновационные фирмы с заданными ключевыми компетенциями.

### Материалы и методы исследования

При проведении исследования использованы методы сравнительного анализа, диалектического подхода, изучены материалы зарубежных и отечественных исследователей, проведена их оценка и интерпретация. В качестве методологической базы исследования применяется структурно-логический и системный подходы.

Концептуальная модель инновационной мезоэкономики концентрируется на модели полюсов роста, включающей методический инструментарий оценки ключевых компетенций малых инновационных фирм.

**Цель развития** – определение сущности, содержания инновационной мезоэкономики и ее структурно-функциональной организации.

### Результаты исследования и их обсуждение

Прежде чем перейти непосредственно к пониманию сути мезоэкономической инновационной системы, рассмотрим дефиниции, связанные с мезоэкономикой:

– мезоэкономика (от греческого *mesos* – средний) исследует поведение, содержание и сущность промежуточных подсистем (крупные отрасли, секторы региональной экономики) макроэкономики, которые имеют важное самостоятельное значение;

– мезоэкономика – англ. *multi-branch esonomy* – научная дисциплина, изучающая экономические процессы на уровне отраслей народного хозяйства и крупных объединений [15];

– мезоэкономика – раздел теоретической экономической науки, связанный с изучением поведения, содержания и сущности промежуточных, стоящих между микро- и макроэкономикой подсистем национальной экономики, имеющих важное самостоятельное значение. В центре внимания мезоэкономики находится изучение

наделяются соответствующими правами и полномочиями, они имеют законодательные (представительные) органы власти, решения которых могут оказывать значительное влияние на социально-экономическое развитие регионов [12].

В целом общий подход к пониманию и месту мезоэкономики представим на рис. 1.

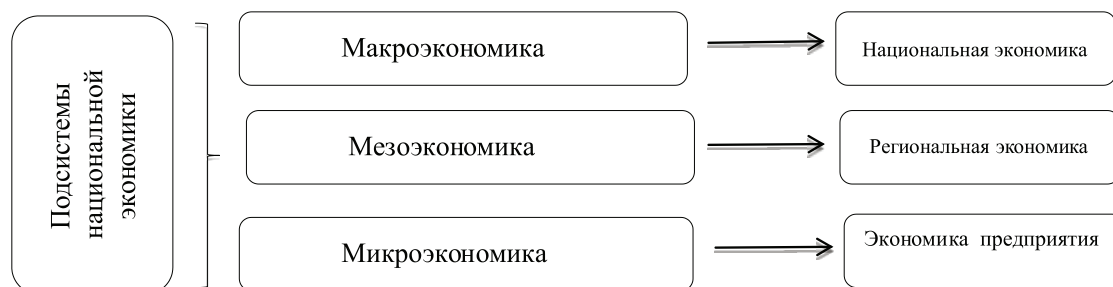


Рис. 1. Уровни экономики государства

проблем агропромышленного комплекса, военно-промышленного комплекса, инфраструктуры отдельных отраслей регионального хозяйства, их место, роль и механизм функционирования в рамках рыночных отношений. Особое значение в мезоэкономике отводится изучению проблем региональной экономики как важного составляющего звена национальной экономики в целом [14].

Мезоэкономический уровень определяется как деятельность и взаимодействие предприятий и их групп – финансово-промышленных образований, комплексов, отраслей, рынков [8];

– мезоэкономика – уровень специфических видов политики и институтов. Они находятся между макроуровнем, т.е. общими равными для всех экономическими условиями, и микроуровнем, к которому относятся предприятия и отрасли [13].

Отметим, что разделение экономики на три уровня имеет место не во всех странах. В большинстве стран (в основном малых) выделяют два уровня: «микро» и «макро». Отсутствие промежуточного уровня в малых странах объясняется тем, что в условиях ограниченности территории экономика небольшого государства легко управляется из единого центра.

В крупных развитых странах, обладающих значительными территориями, специфическими особенностями экономических ресурсов, условий производства, проживания населения и других факторов, выделяют мезоэкономическое пространство. Оно предполагает деление территории на десятки управляемых регионов (к примеру, Канада – 10 провинций, США – 50 штатов, Франция – 96 департаментов и др.), которые

Отметим, что главные различия между уровнями экономики:

1) масштаб хозяйствования – предприятие, регион, страна;

2) интересы хозяйствующего субъекта, к примеру, получение прибыли;

3) полномочия представленного субъекта для воздействия на экономику.

Схожесть уровней экономики заключается в однотипности главных задач, решаемых на каждой ступени. Каждый субъект стремится получить доход на микроуровне в виде прибыли, на мезо- и макро- наращивание доходов (ВВП, ВРП). Однако на мезоуровне деятельность субъектов сочетает коммерческие интересы с целями социально-экономического и научно-технического развития страны. Это выводит мезообъекты из сферы неоклассической экономической теории и делает актуальной задачу построения теоретической базы для мезоэкономических исследований [5].

Для создания целостной и внутренней мобильной экономики в России недостаточно принимать во внимание только два уровня экономики, макро- и микроуровень. Необходимо перейти от бинарной модели к тренарной, включающей промежуточный мезоэкономический уровень. Он должен стать связующим звеном между двумя предметными сферами – макроэкономической, где основными предметами рассмотрения являются процессы динамики ВВП, цен, занятости, инвестиций и т.д.; микроэкономической, где рассматривается главным образом поведение объектов – предприятий, организаций, домашних хозяйств [8].

В некоторых исследованиях выделяют четыре уровня, включая такое понятие, как

мегаэкономика, в других используют термин наноуровень [13].

Авторы статьи придерживаются той позиции, что в современных условиях под воздействием глобализационных процессов и информационно-технологической революции изменяется взаимодействие между существующими уровнями экономических подсистем.

Важным на современном этапе является развитие и внедрение такого понятия, как инновационная мезоэкономика, которая меняет представление о взаимодействии всех уровней экономических субъектов.

Причин тому несколько. Первая – инновационная мезоэкономика – это сосредоточение в выделенном мезоэкономическом пространстве инновационного региона с базовой совокупностью отраслей, способных генерировать в себе инновационные разработки и доводить их до уровня коммерческого использования.

Вторая причина в том, что основными импульсами для поступления инноваций в мезоуровень являются малые инновационные предприятия, размещенные на микроуровне и формирующие ключевые компетенции.

Третья причина – без учета и взаимодействия двух предыдущих уровней невозможно функционирование национальной

экономики в целом, что особенно важно для такой крупной страны, как Россия.

В современных условиях важно формирование мезоэкономического пространства, в котором первостепенная роль будет отводиться инновационной сфере.

Однако заметим, что необходимо не просто формирование мезоэкономического пространства, а создание в нем инновационного сегмента, способного вывести мезоэкономику на устойчивый экономический рост, обусловленный факторами не ресурсного, а эндогенного характера. Чтобы это произошло, необходимо взаимодействие двух уровней – мезоэкономики и микроэкономики, в результате их объединения создается синергетический эффект в виде мезоэкономической инновационной системы (рис. 2). Как видно из рисунка, на мезоэкономическом уровне формируется научная, технологическая, правовая, производственная, финансовая базы, а также сфера оказания инновационных услуг. Вышеназванные структурные составляющие способствуют развитию малых инновационных фирм, которые в свою очередь, формируя собственные ключевые компетенции, выступают аттракторами для развития инновационной мезоэкономики.

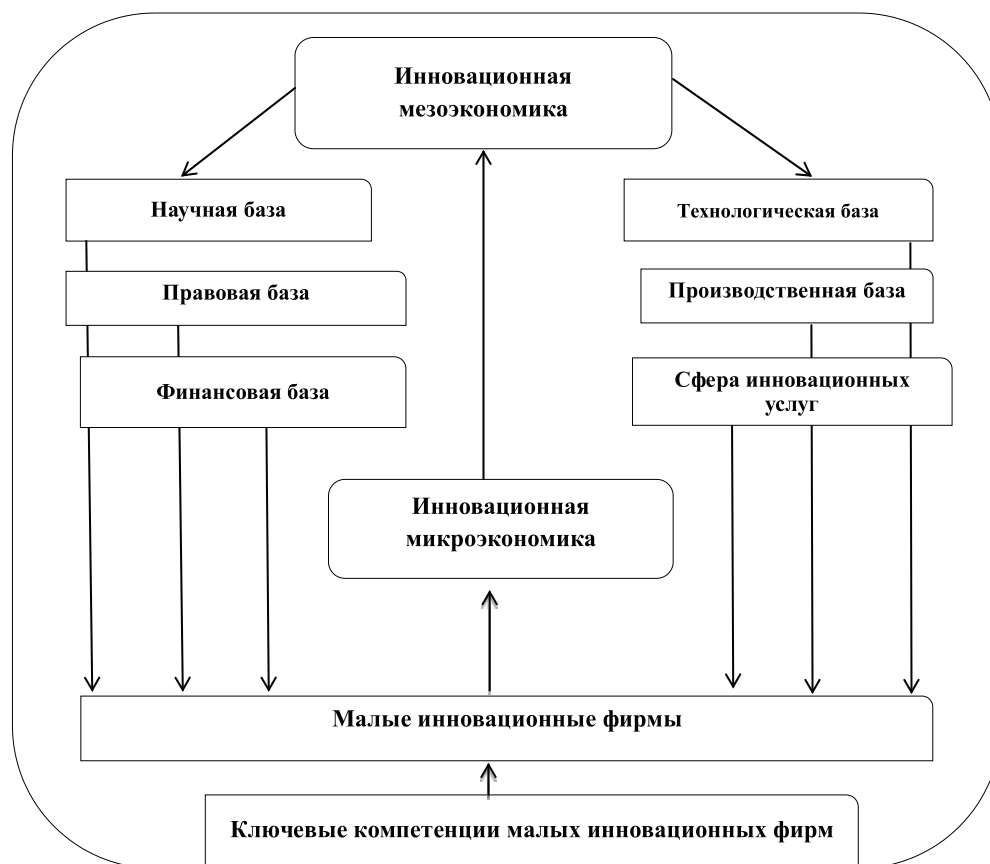


Рис. 2. Структура мезоэкономической инновационной системы

Рассмотрим структуру мезоэкономической инновационной системы.

Первая структурная составляющая – это научная база, под которой мы понимаем сосредоточение в мезоэкономическом пространстве высших учебных заведений, научных центров, бизнес-инкубаторов и др., осуществляющих подготовку специалистов, способствующих формированию и развитию инновационных знаний.

Важная роль в этой сфере отдается высшим учебным заведениям. При определении их роли в мезоэкономической инновационной системе можно выделить их инновационную способность:

- 1) способность производить новые знания;
- 2) вести научные разработки;
- 3) организовать производство;
- 4) коммерциализировать результаты своих научных исследований;
- 5) распространять коммерческий продукт и удовлетворять потребности общества в этом продукте;
- 6) осуществлять инновационное опережающее обучение студентов [1].

В зарубежной практике инновационная деятельность является неотъемлемой частью функционирования университетов. Так, в США и ряде зарубежных стран была сформирована концепция предпринимательского университета, в которой объединились классическая модель университета и культура предпринимательства, инноваций и технологического трансфера. Предпринимательский университет – это высшее учебное заведение, которое систематически прилагает усилия по преодолению ограничений в трех сферах:

- 1) генерации знаний;
- 2) преподавании и преобразовании знаний в практику – путем инициирования новых видов деятельности;
- 3) трансформации внутренней среды и модификации взаимодействия с внешней средой [1].

Глобальная передовая практика показывает, что университеты способны быть генераторами формирования и развития мезоэкономической инновационной системы.

Одним из критериев формирования инновационных вузов является также формирование оптимальной модели «школа – вуз», в рамках которой в школьной среде реализуется модель профильного обучения, направленная на освоение новых технологий, выявление школьников со способностями к научно-исследовательской деятельности и вовлечение их в эти процессы.

Установление связей и совершенствование форм сотрудничества школы как учреждения инновационного типа с вузом

является приоритетным направлением в образовательной системе страны. С другой стороны, вузы помогают школе решить проблему качественной подготовки выпускников и выбора будущей профессии. Позитивность выстраивания партнерских отношений вуза и школы в современных условиях обуславливается высокой заинтересованностью и активной позицией самих вузов.

«Вузам нужен «свой» абитуриент и поэтому они заинтересованы в интеграции со школой, в создании единого образовательного пространства. Процесс создания единого образовательного пространства – длительный и сложный. В условиях школы формируется творческая обогащенная образовательная среда для проявления и развития способностей каждого ученика, а внешние связи школы с вузом позволяют создать атмосферу открытости, партнерства, поиска новых возможностей для развития учащихся, студентов, педагогов» [8].

Из вышеизложенного следует, что научная база будет являться одной из важных структурных составляющих инновационной мезоэкономики, так как в ней осуществляется подготовка кадров, проведение НИР, передача результатов инновационной деятельности в дальнейшем использование.

Вторая структурная составляющая – правовая база мезоэкономической инновационной системы.

Правовая база инновационной мезоэкономики не может быть «оторвана» от правовой базы национальной инновационной системы. Она должна ее дополнять, в некоторых случаях расширять с учетом региональной специфики и деятельности малых инновационных фирм. В результате разработанной правовой базы формируется мезоэкономическая инновационная система, устанавливаются взаимоотношения государственных органов власти и малого инновационного предпринимательства.

Правовая база для функционирования инновационной мезоэкономики включает в себя, как правило, следующие составляющие:

- 1) концепция развития;
- 2) стратегия развития;
- 3) программы развития отдельных направлений (малых инновационных предприятий, отраслей промышленности, услуг).

Концепцию формирования мезоэкономической инновационной системы необходимо принимать на уровне государственных органов власти при непосредственном участии инновационных предприятий.

Третья структурная составляющая – финансовая база. Следует отметить, что недостаток собственных средств у малых инновационных предприятий затрудняет

проведение научных исследований, закупку нового оборудования и модернизацию производств, освоение новой продукции и внедрение ее на рынок [10]. В этих условиях для малых инновационных предприятий необходима финансовая поддержка. Так, в зарубежной практике с малыми инновационными предприятиями заключаются контракты на исследования и разработки, размещаются госзаказы на инновационную продукцию, используются инновационные ваучеры, система специальных налоговых и социальных льгот. В некоторых странах расширены техническая и финансовая поддержка малых инновационных компаний, разрешено использовать технологии (право на интеллектуальную собственность) в качестве залога для получения банковского кредита. Распространены косвенные меры поддержки – венчурное финансирование, механизмы частно-государственного партнерства [4].

Четвертая структурная составляющая подразумевает формирование технологической базы. В рамках данного направления рассматривается научно-технологическое сотрудничество. Это обусловлено, прежде всего, тем, что у малых инновационных предприятий зачастую отсутствует или ограничен доступ к инвестициям и кредитным ресурсам, которые необходимы для осуществления инновационных процессов. Кредитные ставки для малого бизнеса зачастую превышают стоимость банковских займов для крупных компаний, что ставит под вопрос дальнейшую их жизнеспособность.

Важной составляющей в этих процессах является формирование высокотехнологичных кластеров и программ поддержки сетевой кооперации.

В пятой структурной составляющей формируется производственная база. Она представляет собой сосредоточение производственных предприятий, способных «воспринимать» инновационные разработки малых инновационных фирм. Выше отмечалось, что мезоэкономика рассматривается с позиции как регионального, так и отраслевого развития. В инновационной мезоэкономике кооперация крупных производственных предприятий с малыми инновационными создает подобие кластеров, производственных зон, в которых осуществляется совместное сотрудничество.

Преимущества малых инновационных предприятий перед крупными компаниями в том, что они опережают последних по эффективности затрат, по скорости осуществления всех этапов научно-производственного цикла. Им требуется на одну треть меньше времени на разработку и доведение

до рынка нового продукта. По жизненному циклу продукта малые инновационные предприятия также являются более эффективными: время использования продукции до ее замены не превышает 8,5 лет, что ниже на семь лет, чем для предприятий более крупного размера [10].

В заключительной структурной составляющей мезоэкономической инновационной системы формируется сфера инновационных услуг.

В странах с развитой экономикой государство стремится обеспечить малым инновационным предприятиям поддержку не только на ранних стадиях роста, но и в процессах инкорпорирования и выхода на международный рынок. Приоритетными направлениями здесь выступают услуги по консультированию, специальному обучению, финансированию маркетинговых компаний и мероприятий, связанных с защитой интеллектуальной собственности.

На рис. 2 показано, что в структуре мезоэкономической инновационной системы выделяется также микроуровень, в котором осуществляют свою деятельность малые инновационные фирмы, где самым важным является формирование их ключевых компетенций.

По мнению авторов [11], ключевые компетенции могут принимать различные формы, включая технические/содержательные ноу-хау, надежные процесс и/или длительные отношения с клиентами и поставщиками.

В работе авторов [7] показано, что ключевые компетенции могут определяться как навыки и умения, которые позволяют компании предоставлять потребителям выгоды. Ключевые компетенции – это компетенции, обеспечивающие конкурентное преимущество.

На наш взгляд, в мезоэкономической инновационной системе ключевые компетенции малых инновационных фирм могут включать в себя объем произведенных инновационных товаров и их удельный вес в общем объеме производства; наличие патентов, опытных образцов, секретов производств и ряд других.

### **Заключение.**

На современном этапе формируются основные контуры мезоэкономического пространства, а именно инновационная мезоэкономика.

Структура инновационной мезоэкономики, формирующая ее пространство, представляет совокупность научной, научно-технологической, производственной, нормативно-правовой баз, а также сферы, оказывающей инновационные услуги.

Инновационная мезоэкономика непосредственным образом связана с инновационной микроэкономикой, в которой осуществляют деятельность малые инновационные фирмы, у которых в результате взаимодействия всех элементов сформированной системы формируются ключевые компетенции.

*Статья подготовлена в рамках проекта РГНФ № 16-02-00191.*

### Список литературы

1. Владимиров А.И. Об инновационной деятельности вуза. – М.: ООО «Издательский дом Недра». 2012. – 72 с.
2. Бойко Т.С., Фролова Н.С., Артеменко Т.В., Бартюк О.В., Норин В.Г. Малый и средний бизнес Хабаровского края в условиях ВТО: состояние и перспективы: монография / под общ. ред. Т.С. Бойко. – Хабаровск: Изд-во РИЦ ХГАЭП, 2013. – 179 с.
3. Гасанов Э.А. Интеллектуализация инновационной экономики и формирование непрерывного благополучия в России: монография / Э.А. Гасанов, М.А. Гасанов; Томский политехнический университет. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2014. – 264 с.
4. Гершман М. А., Кузнецова Т. Е. Особенности участия малых предприятий в международной научно-технической кооперации: опыт российско-германских контрактов. // Форсайт. – 2012. – Т. 6. – № 3. – С. 51–61.
5. Клейнер Г.Б. Какая мезоэкономика нужна России? Региональный разрез в свете системной экономической теории // Вестник Финансового университета. – 2014. – № 4. – С. 6–22.
6. Константинов Г.Н., Филонович С.Р. Что такое предпринимательский университет // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://vo.hse.ru/data/2010/12/31/1208183732/p49.pdf> (дата обращения 14.06.2016).
7. Котлер Ф., Бергер Р., Бикхофф Нилс. Стратегический менеджмент по Котлеру. Лучшие примеры и методы. – М.: Альпина Паблишер, 2012. – 144 с.
8. Мезоэкономика развития / под. ред. чл.-корр. РАН Г.Б. Клейнера; Центральный экономико-математический ин-т РАН. – М.: Наука, 2011. – 805 с.
9. Мезоэкономика переходного периода: рынки, отрасли, предприятия / под. ред. Г.Б. Клейнера. – М.: Экономика, 2001. – 515 с.
10. Нестеренко Ю.Н. Конкурентоспособность малых инновационных предприятий и пути ее повышения. // Вестник РГГУ. – 2011. – № 10 (72). – С. 30–37.
11. Соломенникова Е. А. Компетентностный подход в стратегическом управлении холдинговыми структурами // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://lib.ieie.su/docs/2014/ProblemyRazvitInnovPredprin2014/06Solomennikova.pdf> (дата обращения 27.06.2016).
12. Торосов В.М. Мезоэкономика (Региональная экономика): учеб. пособие / В.М. Торосов; Хакассский государственный университет им. Н.Ф. Катанова. – Абакан: Изд-во ХГУ, 2004. – 376 с.
13. Шульц Д.Н. Иерархический анализ объектов мезоэкономического уровня // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elibrary.ru/item.asp?id=16973917> (дата обращения 01.06.2016).
14. Энциклопедия государственного управления в России: В 2 т. / под общ. ред. В.К. Егорова; отв. ред. И.Н. Барциц / Том 1. отв. ред. И.Н. Барциц. – М.: Изд-во РАГС, 2008. – 522 с.
15. Экономический энциклопедический словарь / авт. сост. Л.П. Кураков, В.Л. Кураков, А.Л. Кураков. – М.: Вуз и школа, 2005. – 1030 с.

### References

1. Vladimirov A.I. Ob innovatsionnoy deyatel'nosti vuza. M.: OOO «Izdatelskiy dom Nedra». 2012. 72 p.
2. Boyko T.S., Frolova N.S., Artemenko T.V., Bartyuk O.V., Norin V.G. Malyy i sredniy biznes Khabarovskogo kraya v usloviyakh VTO: sostoyanie i perspektivy. Monografiya / pod obshch. red. T.S. Boyko. Khabarovsk: Izdatel'stvo RITS KHGAEP, 2013. 179 p.
3. Gasanov E.A. Intellektualizatsiya innovatsionnoy ekonomiki i formirovaniye nepreryvnogo blagopoluchiya v Rossii: monografiya E.A. Gasanov, M.A. Gasanov; Tomskiy politekhnicheskii universitet. Tomsk: Izd-vo Tomskogo politekhnicheskogo universiteta, 2014. 264 p.
4. Gershman M.A., Kuznetsova T.E. Osobennosti uchastiya mal'kh predpriyatiy v mezhdunarodnoy nauchno-tekhnicheskoy kooperatsii: opyt rossiysko-germanskiykh kontraktov // Forsayt. 2012. T. 6. no. 3. pp. 51–61.
5. Kleyner G.B. Kakaya mezoekonomika nuzhna Rossii? Regionalnyy razrez v svete sistemnoy ekonomicheskoy teorii. // Vestnik Finansovogo universiteta. 2014. no. 4. pp. 6–22.
6. Konstantinov G.N., Filonovich S.R. CHto takoe predprinimatelskiy universitet // [Elektronnyy resurs]. Rezhim dostupa: <http://vo.hse.ru/data/2010/12/31/1208183732/p49.pdf> (data obrashcheniya 14.06.2016).
7. Kotler F., Berger R., Bikkhoff Nils. Strategicheskiy menedzhment po Kotleru. Luchshie primery i metody. M.: Alpina Publisher. 2012. 144 p.
8. Mezoekonomika razvitiya / pod. red. chl.-korr. RAN G.B. Kleynera; TSentralnyy ekonomiko-matematicheskii in-t RAN. M.: Nauka, 2011. 805 p.
9. Mezoekonomika perekhodnogo perioda: rynki, otrasli, predpriyatiya / Pod. red. G.B. Kleynera. M.: Ekonomika. 2001. 515 p.
10. Nesterenko YU.N. Konkurentosposobnost mal'kh innovatsionnykh predpriyatiy i puti ee povysheniya. // Vestnik RGGU. 2011. no. 10 (72). pp. 30–37.
11. Solomennikova E.A. Kompetentnostnyy podkhod v strategicheskoy upravlenii kholdingovymi strukturami // [Elektronnyy resurs]. Rezhim dostupa: <http://lib.ieie.su/docs/2014/ProblemyRazvitInnovPredprin2014/06Solomennikova.pdf> (data obrashcheniya 27.06.2016).
12. Torosov V.M. Mezoekonomika (Regionalnaya ekonomika): ucheb. posobie; KHakasskiy gosudarstvennyy universitet im. N.F. Katanova. Abakan: Izd-vo KHGU, 2004. 376 p.
13. SHults D.N. Ierarkhicheskiy analiz obektov mezoekonomicheskogo urovnya // [Elektronnyy resurs]. Rezhim dostupa: <http://elibrary.ru/item.asp?id=16973917> (data obrashcheniya 01.06.2016).
14. Entsiklopediya gosudarstvennogo upravleniya v Rossii: V 2 t. / Pod obshch. red. V.K. Egorova. Otv. red. I.N. Bartsits / Tom 1. Otv. red. I.N. Bartsits. M.: Izd-vo RAGS, 2008. 522 p.
15. Ekonomicheskii entsiklopedicheskiy slovar / Avt. sost. L.P. Kurakov, V.L. Kurakov, A.L. Kurakov. M.: Vuz i shkola, 2005. 1030 p.