

УДК 330.322.21

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

¹Веретенникова И.И., ¹Веретенников А.И., ²Логачев К.И.

¹ФГАОУ ВПО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет»,
Белгород, e-mail: iraidaveretennikova@yandex.ru;

²ФГБОУ ВПО «Белгородский государственный технологический университет
им. В.Г. Шухова», Белгород, e-mail: kilogachev@mail.ru

Настоящая статья посвящена исследованию эффективности функционирования малого бизнеса в промышленности России, который только формируется как особый сектор рыночной экономики. С использованием методов сравнения, финансовых коэффициентов, результатов выборочного наблюдения рассчитаны показатели эффективности деятельности малых промышленных предприятий в 2014 г. Эти методы позволили выполнить оценку результатов работы малых предприятий в разрезе отдельных видов экономической деятельности в промышленности. В процессе анализа установлены основные факторы, ограничивающие рост производства в малом бизнесе промышленности. При этом в качестве ключевого фактора отмечен недостаток собственных финансовых ресурсов и трудности привлечения заемных средств. По результатам исследования предложены конкретные мероприятия, способствующие активизации деятельности малого бизнеса и укреплению его финансовой базы.

Ключевые слова: малые предприятия, эффективность, промышленность, производительность труда, уровень налогообложения, недостаток финансовых средств

SMALL ENTERPRISES IN MODERN ECONOMY MANAGEMENT

¹Veretennikova I.I., ¹Veretennikov A.I., ²Logachev K.I.

¹Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Professional Education Belgorod State
National Research University, Belgorod, e-mail: iraidaveretennikova@yandex.ru;

²Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Professional Education Belgorod State
Technological University named after V.G. Shukhov, Belgorod, e-mail: kilogachev@mail.ru

The given paper studies the efficiency of small enterprises in Russian industry, which is emerging as a particular sector of the market system. The methods of comparison, financial ratios, and results of sample survey were used to present the estimates of small industrial enterprises in certain types of economic activity in 2014. The analysis revealed the main factors, which limited the growth of small business enterprises. At the same time the lack of their own financial resources and difficulties in debt finance are noted as weak points. The study proposes specific activities to promote the revitalization of small enterprises and strengthen their financial base.

Keywords: small businesses, efficiency, industry, productivity, tax level, lack of funds

Развитие малого бизнеса играет важную роль в экономике любого государства, которая проявляется в экономическом росте, ускорении инновационного развития, насыщении рынка товарами необходимого качества, создании новых дополнительных рабочих мест, решении большого круга социальных вопросов. В странах с развитой рыночной экономикой малый бизнес уже давно занимает прочные позиции и вносит существенный вклад в развитие национальных экономик. Например, в США на малые фирмы приходится 54% всех занятых; в странах ЕС на малых предприятиях трудится свыше 70% работающего населения; в Японии на хозяйственные единицы с числом занятых до 300 чел. (это 99,5% всех предприятий) приходится 78% занятых. Доля малых предприятий в ВВП США

составляет 52%, в странах ЕС – 67%, Японии – 55% [3]. В России же позиции малого бизнеса в экономике достаточно скромные: доля малых и средних предприятий в валовом внутреннем продукте России составляет порядка 15%, а в общей численности занятых – чуть более 10%. Эти показатели свидетельствуют о том, что малый бизнес как особый сектор рыночной экономики в России еще не полностью сформирован, а значит, не используются его потенциальные возможности в обеспечении эффективного развития экономики.

Среди причин сложившейся ситуации можно отметить следующие.

Структура малого бизнеса, сложившаяся на сегодняшний момент, недостаточно совершенна в отраслевом разрезе. Так, наибольший удельный вес по числу малых

предприятий по результатам деятельности в 2014 г. приходится на оптовую и розничную торговлю – 38,8%; далее следуют операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг – 20,4%, строительство – 11,9%, промышленность – 10,5%, что в совокупности составляет более 80%. На долю остальных видов экономической деятельности остается лишь 18,4% [4]. Таким образом, промыш-

ленность находится на четвертом месте по доле малых предприятий в экономике России. Сложившуюся отраслевую структуру малого бизнеса трудно назвать рациональной, поскольку для повышения эффективности общественного производства необходимо увеличение доли малого бизнеса в отраслях и производствах, создающих продукцию, и не просто продукцию, а преимущественно инновационную.

Таблица 1

Показатели эффективности деятельности малых промышленных предприятий России в 2014 г. [4]

	Структура промышленности, %				Средний оборот на одно предприятие, млн руб.	Производительность труда, тыс. руб.
	по числу предприятий	по численности работников	по обороту	по инвестициям в основной капитал		
Всего по промышленности	100	100	100	100	12,4	1483
в том числе:						
добыча полезных ископаемых	3,5	2,9	4,1	9,5	14,7	2110
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	5,9	8,5	6,3	3,9	13,2	1105
обрабатывающие производства	90,6	88,6	89,6	86,6	12,3	1498
<i>по видам обрабатывающих производств</i>						
Всего по обрабатывающим производствам	100	100	100	100	12,3	1498
в том числе:						
производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	12,4	18,1	19,6	34,6	19,4	1624
текстильное и швейное производство	6,4	7,8	3,6	1,1	7,0	692
производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	0,6	1,0	0,5	0,2	10,5	778
обработка древесины и производство изделий из дерева	8,2	6,1	3,9	4,8	5,9	967
целлюлозно-бумажное производство; издательская и полиграфическая деятельность	10,9	7,6	7,4	4,3	8,3	1452
производство кокса и нефтепродуктов	0,3	0,2	0,5	0,8	22,2	3800
химическое производство	3,1	3,3	5,5	5,2	22,3	2537
производство резиновых и пластмассовых изделий	6,0	6,1	7,5	7,2	15,4	1857
производство прочих неметаллических минеральных продуктов	7,9	6,9	8,4	18,6	13,1	1832
металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	12,6	11,7	12,6	8,5	12,3	1625
производство машин и оборудования	11,2	12,7	10,9	6,9	12,0	1284
производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	8,6	8,1	9,0	3,1	12,9	1674
производство транспортных средств и оборудования	2,1	2,6	2,6	1,6	15,4	1532
прочие производства	9,8	8,0	7,7	3,0	9,6	1446

Как известно, промышленное производство представлено такими видами экономической деятельности, как добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства и производство и распределение электроэнергии, газа и воды.

Как показывают данные табл. 1, среди отмеченных видов деятельности наибольший удельный вес по числу малых предприятий приходится на обрабатывающие производства – 90,6%; в добыче полезных ископаемых сосредоточено 3,5% малых предприятий, а в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды – 5,9%.

Численность работников также преобладает в обрабатывающих производствах, а в добыче полезных ископаемых доля численности работников несколько ниже по сравнению с долей предприятий; в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды, наоборот, доля численности работников несколько выше (8,5%).

Важным показателем эффективной деятельности предприятия является его оборот, по которому значение таких видов деятельности, как добыча полезных ископаемых и производство и распределение электроэнергии, газа и воды, несколько выше по сравнению с долей предприятий этих производств.

Что же касается распределения инвестиций в основной капитал по этим видам деятельности, то его вряд ли можно назвать рациональным, поскольку, например, в добычу полезных ископаемых направляется инвестиций 9,5% от их общего объема, в то время как доля этого вида деятельности по обороту составляет всего лишь 4,1%. То есть ресурсное обеспечение этого вида деятельности в два раза выше по сравнению с его отдачей.

Показатели среднего оборота, приходящегося на одно предприятие, и производительности труда также более высокие в добыче полезных ископаемых, что в определенной мере связано с политикой ценообразования в этой сфере деятельности.

Поскольку наибольший удельный вес в промышленности по рассматриваемому ряду показателей характерен для обрабатывающих производств, то рассмотрим их структуру в разрезе отдельных видов деятельности.

Если рассматривать структуру малого бизнеса (по числу предприятий) в обрабатывающих производствах, то можно отметить его превалирование в таких видах деятельности, как металлургическое производство – 12,6%, производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака – 12,4%, производство машин и оборудования – 11,2%, целлюлозно-бумажное

производство, включая издательскую и полиграфическую деятельность – 10,9%. На долю указанных видов деятельности приходится около 50% малых предприятий обрабатывающего сектора.

Практически по всем структурным показателям лидирующее место принадлежит производству пищевых продуктов, включая напитки, и табака. Здесь сосредоточено 18,1% численности работников малых предприятий обрабатывающего сектора, 19,6% оборота и 34,6% инвестиций в основной капитал, то есть более трети инвестиций направляется именно в этот вид деятельности. Что же касается среднего оборота одного предприятия по производству пищевой продукции, то этот вид деятельности находится лишь на третьем месте, после производства кокса и нефтепродуктов и химического производства. А по уровню производительности труда производству пищевых продуктов, напитков и табака принадлежит лишь седьмое место. Таким образом, можно сделать вывод, что преобладающие инвестиции, направляемые в этот вид деятельности, не обеспечивают должного уровня отдачи.

Наиболее низкие показатели эффективности деятельности характерны для малых предприятий трех видов экономической деятельности: текстильного и швейного производства, производства кожи, изделий из кожи и производства обуви, а также обработки древесины и производства изделий из дерева. В этих видах деятельности самые низкие показатели производительности труда и почти аналогичные показатели среднего оборота на одно предприятие.

Особое внимание следует уделить малым предприятиям, производящим машины и оборудование. Несмотря на то, что эти предприятия занимают достаточно серьезные позиции по численности работников и производимому объему продукции, в эту сферу направляется крайне мало инвестиций в основной капитал, всего лишь 6,9%. Их недостаток приводит к тому, что средний оборот на одно предприятие в этом виде деятельности ниже, чем в среднем по обрабатывающим производствам. В то же время производство машин и оборудования – это вид деятельности, который должен обеспечивать инновационность продукции во всех других секторах экономики, поэтому, на наш взгляд, инвестиции в эту область должны быть существенно выше, чем имеются в настоящее время.

Наряду с отмеченными, имеются и другие причины, которые не позволяют обеспечить более высокий уровень эффективности производства на малых промышленных предприятиях.

По данным опроса руководителей малых промышленных предприятий, среди основных факторов, ограничивающих рост производства в 2014 г., были названы следующие из них (приведены по четыре наиболее важных фактора) [1]:

– в добывающих производствах: недостаточный спрос на продукцию предприятия на внутреннем рынке; высокий уровень налогообложения; недостаток финансовых средств; неопределенность экономической ситуации;

– в обрабатывающих производствах: недостаточный спрос на продукцию предприятия на внутреннем рынке; неопределенность экономической ситуации; высокий уровень налогообложения; недостаток финансовых средств;

– в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды: недостаток финансовых средств; изношенность и отсутствие оборудования; высокий уровень налогообложения; неопределенность экономической ситуации.

Таким образом, практически все из названных факторов (за исключением изношенности и отсутствия оборудования) повторяются по видам экономической деятельности в промышленности, с той лишь разницей, что отдельным из них придается более или менее важное значение. На основе приведенных данных можно констатировать, что наиболее сложной проблемой в деятельности малых промышленных предприятий является их недостаточная обеспеченность финансовыми ресурсами. Это подтверждается рядом показателей, приведенных в табл. 2 [2, 5].

Приведенные данные показывают, что рентабельность и продукции, и активов на

малых предприятиях ниже, чем в среднем по экономике России, а значит, и возможности формирования собственных средств в малом бизнесе ограничены. Но в то же время доля убыточных предприятий в малом бизнесе значительно ниже по сравнению с экономикой в целом (20,3% против 33,0%). Ввиду того, что собственных средств у малых предприятий значительно меньше, чем у средних и крупных, коэффициент автономии у малых предприятий в 1,4 раза ниже по сравнению со средним показателем по экономике в целом (28,5% против 40,1%). Но в то же время коэффициент текущей ликвидности в малом бизнесе почти в полтора раза выше, что говорит о большем уровне текущей платежеспособности (177,3% по сравнению с 121,1%).

Если сравнивать малые промышленные предприятия с аналогичными предприятиями в целом по экономике России, то можно сделать вывод о более сложном финансовом положении малого бизнеса в промышленности: коэффициенты текущей ликвидности и автономии значительно ниже во всех трех видах деятельности промышленности. Доля убыточных предприятий на малых промышленных предприятиях также значительно выше. Это говорит о тяжелом финансовом положении малых промышленных предприятий в текущем краткосрочном периоде. Вместе с тем более высокий уровень рентабельности продукции и активов на промышленных предприятиях (кроме рентабельности продукции в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды) создает предпосылки наращивания опережающими темпами собственных средств и повышения уровня финансовой независимости в перспективе.

Таблица 2

Финансовые показатели деятельности малых промышленных предприятий в 2014 г. (в процентах)

Показатели	Всего по малым предприятиям России	В том числе			Справочно: в целом по экономике России
		добыча полезных ископаемых	обрабатывающие производства	производство и распределение электроэнергии, газа и воды	
Коэффициент текущей ликвидности	177,3	90,3	123,2	89,1	121,1 ¹⁾
Коэффициент автономии	28,5	17,0	25,2	12,6	40,1 ²⁾
Доля убыточных предприятий	20,3	30,6	20,7	31,3	33,0
Рентабельность продукции	5,4	5,8	5,7	2,2	7,3
Рентабельность активов	1,8	3,1	3,7	8,2	2,5

Примечание. ^{1), 2)} – без малых предприятий.

Таким образом, проведенный анализ показывает наличие большого числа проблем в развитии малых промышленных предприятий, как по сравнению с малым бизнесом в России в целом, так и в сравнении со средними и крупными предприятиями.

Для повышения эффективности функционирования малого бизнеса в промышленности ряда мероприятий, которые позволят активизировать деятельность малых предприятий и будут способствовать наращиванию собственных финансовых ресурсов:

– совершенствование направлений распределения инвестиций, обеспечив их переток из сырьевых производств в обрабатывающие;

– снижение стоимости заемных средств и расширение их доступности для предпринимателей различных секторов экономики. Это может быть обеспечено как на основе снижения ключевой ставки, так и в порядке субсидирования процентных ставок по кредитам малым предприятиям, в том числе и промышленным;

– контроль за ростом цен и тарифов в отраслях естественных монополий и на основе этого снижение издержек в малом бизнесе, что будет способствовать наращиванию собственных средств;

– обеспечение опережающих темпов развития малых машиностроительных предприятий с целью создания условий для выпуска инновационной конкурентоспособной продукции;

– стимулирование притока инвестиций на малые предприятия текстильного и швейного производства, производства кожи, изделий из кожи и производства обуви для повышения уровня и качества жизни

населения и реализации политики импортозамещения;

– государственная поддержка малых промышленных предприятий для создания возможных условий их функционирования в конкурентной среде с крупным и средним бизнесом.

Список литературы

1. Малое и среднее предпринимательство в России. 2015: Стат. сб. / Росстат. – М., 2015. – 96 с.

2. Российский статистический ежегодник. 2015: Стат. сб. / Росстат. – М., 2015. – 728 с.

3. Улесов Д.В. Перспективы развития и функции малого бизнеса в Республике Татарстан / Д.В. Улесов, Г.А. Мансурова // Экономические науки. – 2013. – № 12 (109). – С. 73–76.

4. Основные показатели деятельности малых предприятий (включая микропредприятия) по видам экономической деятельности Российской Федерации за 2014 г. [Электронный ресурс] – URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/inst-preob/tab-mal_pr_m.htm (дата обращения: 17.11.2015).

5. Финансы организаций [Электронный ресурс] – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/finance/ (дата обращения 23.11.2015).

References

1. Maloe i srednee predprinimatelstvo v Rossii. 2015: Stat. sb. / Rosstat. M., 2015. 96 p.

2. Rossijskij statisticheskij ezhegodnik. 2015: Stat. sb. / Rosstat. M., 2015. 728 p.

3. Ulesov D.V. Perspektivy razvitiya i funkcii malogo biznesa v Respublike Tatarstan / D.V. Ulesov, G.A. Mansurova // Jekonomicheskie nauki. 2013. no. 12 (109). pp. 73–76.

4. Osnovnye pokazateli dejatelnosti malyh predpriyatij (vključaja mikropredpriyatija) po vidam jekonomicheskoj dejatelnosti Rossijskoj Federacii za 2014 g. [Jelektronnyj resurs] URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/inst-preob/tab-mal_pr_m.htm (data obrashhenija: 17.11.2015).

5. Finansy organizacij [Jelektronnyj resurs] URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/finance/ (data obrashhenija 23.11.2015). main/rosstat/ru/statistics/finance/ (date of treatment 11.23.2015).