

ния дохода между различными социальными группами. Следует различать потенциал массовый и элитарный. Массовый потенциал реагирует на цены, но обеспечивает большой по объёму спрос, которому, к сожалению, нельзя противопоставить массовое предложение, порождаемое крупномасштабным производством и обеспечивающее низкие издержки производства. Элитарный потенциал часто предпочитает высокую цену низкой, однако объём его значительно скромнее по количеству туристов. Эти два понятия («туристская вместимость» и «туристский потенциал») исчерпывающе объясняют формирование направлений и напряженность международных туристских потоков. Они объясняют почему экономически менее развитые страны имеют отрицательное сальдо туристского объёма и почему туристский баланс Западной Европы формируется не в пользу менее развитых стран. По-видимому в них ещё некоторое время будет складываться отрицательный баланс туристского обмена, пока социальные реформы не выровняют доходы населения и не будет проследиваться четкое стремление со стороны государства к выравниванию туристского баланса с индустриально развитой сферой.

Учитывая, что курорты — это значительный сегмент мирового туристического рынка, в организации и обеспечении туристского потенциала региона Кавминвод принимают большое значение принимают туристические фирмы. Крупнейшей их них в этом регионе является компания «Плаза-Тур». В её рекламных объявлениях часто встречается фраза: «путёвки по ценам санаториев». Придирчивый читатель наверняка задаётся вопросом: в чём тут подвох? Почему посредник продаёт путёвки по себестоимости, какая ему от этого выгода? А здесь нет никакого подвоха. Дело в том, что на КМВ с абсолютным большинством из 118 санаториев эта фирма заключила прямые договоры на организацию лечения, за что и получает от санаториев эксклюзивные скидки. Она также сотрудничает с предприятиями и организациями, оказывающими санаториям разные услуги по бартеру, за путёвки. Реализуя такие путёвки, турфирма получает гораздо больше комиссионных, чем представляют сами здравницы. Эти, более высокие скидки фирма даёт своим партнёрам из других регионов, так как им выгоднее иметь дело с фирмой, чем сотрудничать с санаториями напрямую. Есть ещё ряд причин по которым туристы и турагенты выбирают в качестве посредника эту компанию: в фирме сосредоточена информация по всем аспектам санаторно-курортного лечения (есть возможность сравнивать цены, условия размещения и лечения); фирма решает все вопросы пребывания отдыхающих от доставки в санаторий и обратно, до помощи в размещении и разрешении всех спорных вопросов с администрацией санатория; предлагает гостям курорта разнообразные экскурсионные и туристические программы, вплоть до комбинированных туров:

- лечение в здравницах + отдых в горах,
- лечение в здравницах + отдых на морском побережье,
- лечение в здравницах + отдых за границей.

Укрепление инфраструктуры курорта и туризма, в том числе и через привлечение инвесторов, широкое развитие сотрудничества санаторно-курортной сферы и туристического комплекса, благоустройство городов-курортов региона — вот путь превращения Кавказских Минеральных Вод в конкурентоспособный курорт мирового значения.

Литература:

1. Стоимость оздоровительных пакетных программ в Баден-Бадене (на 1 человека) WWW.CHAIKA.RU

НОРМАТИВНО-НЕЛИНЕЙНЫЙ ПОДХОД К АНТИКРИЗИСНОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ НЕРАВНОВЕСНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Мальцев В.А.

Новосибирск, СибГАТИ

Государственно-правовое регулирование предпринимательской деятельности хозяйствующих субъектов в неравновесных условиях представляют собой целенаправленное нормативно-организационное и адаптивно-функциональное воздействие на экономические отношения с помощью определенного комплекса вариационно-топологических и юридических средств. При этом на каждой последовательной стадии процесса правового регулирования используются специальные юридические средства воздействия на волевое поведение участников неравновесных экономических отношений, в результате чего осуществляется заданное управление. Основными функциональными элементами процесса антикризисного правового регулирования выступают: 1) компетенция органов государственной власти и местной администрации; 2) правоспособность и правовой статус участников неравновесных экономических отношений, определяемые на основе их нормативной регламентации; 3) правовая связь между субъектом и объектом управления, возникаемая путем реализации их субъективных прав и обязанностей; 4) различные императивные и диспозитивные средства и приемы юридического воздействия — дозволения, разрешения, запреты, обязывания, выполняющие телеономную функцию опережающего отражения. Благодаря таким элементам достигается главная цель антикризисного правового регулирования — упорядочивание и стабильность диссипативной эволюции неравновесных экономических систем при условии относительно автономного поведения и самодостаточности активного волеизъявления равноправных участников неравновесных экономических отношений.

Основные звенья механизма нормативно-нелинейного регулирования неравновесных экономических систем состоят в следующем:

- правоопределение, установление на абстрактно-формальном уровне правовых норм, обязательных правил поведения в заданном секторе правовой реальности тех рыночных субъектов, которые находятся в сфере антикризисного управления;
- правонаделение, установление персональной меры должного поведения, согласно которой данное

правоотношение фиксирует некоторую свободу действия в экономическом пространстве антикризисного управления;

— правоприменение, фактическая реализация юридических прав и обязанностей с употреблением властных юрисдикционных предписаний;

— правообеспечение, закрепление и контроль процесса легитимации антикризисного управления.

Современное состояние страхового образования в РФ

Машникова О.В.

Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации (ранее – Московский финансовый институт), 85-летний юбилей которой отмечается в этом году, традиционно занимается подготовкой страховых кадров. Безусловно, обучение страховому делу сейчас существенно отличается от доперестроечного, когда функционировали только две страховые организации: Госстрах и Ингосстрах, а страховые операции, выполняемые ими, имели специфические особенности, обусловленные характером советской экономики.

Тем не менее, можно с гордостью говорить о научно-педагогической школе страхования, зародившейся еще в дореволюционной России, которая приумножалась усилиями ученых и педагогов финансового института: Коньшина Ф.В., Мотылева Л.А., Рейтмана Л.И., которая бережно сохраняется и продолжает пополняться в наше время.

Сегодня подготовкой и переподготовкой страховщиков занимаются многие вузы, в том числе негосударственные, а также различные образовательные структуры при учебных учреждениях и некоторых крупных страховых компаниях. Первое высшее образование по специальности «Финансы и кредит» со специализацией «Страхование» обеспечивают более десятка российских вузов (в Москве, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ульяновске, Екатеринбурге, Кемерово, Владивостоке, Хабаровске и других городах). Во многих из них специалисты, имеющие не экономическое высшее образование, могут получить и второе высшее образование по страхованию.

Существует краткосрочная подготовка и повышение квалификации для специалистов разных уровней. Она может быть организована при высших учебных заведениях, при страховых организациях, в специально организуемых образовательных центрах, бизнес-школах. Страховые компании часто занимаются подготовкой страховых агентов. Достаточно регулярно проводятся краткосрочные семинары для специалистов среднего и высшего уровней, которые обычно ориентированы на обсуждение узких актуальных проблем.

В Финансовой академии при Правительстве РФ в течение многих десятилетий осуществляется подготовка страховщиков для страхового рынка по первому высшему образованию. Особенностью обучения студентов в Институте страхования академии является подготовка специалистов с широким экономическим кругозором. Этому способствует изучение большого круга общепрофессиональных экономических дисциплин, таких, например, как: «Бухгалтерский учет», «Финансы», «Деньги, кредит, банки», «Налоги и на-

логообложение», «Финансовый менеджмент». Весьма основательно преподаются дисциплины специализации: «Теория страхования», «Страховое дело», «Учет в страховых организациях», «Основы страхового предпринимательства», «Страховой маркетинг», «Контроль и аудит страховой деятельности» и другие. Поскольку принято считать, что страховое образование базируется на «трех китах»: собственно страховой науке, праве и статистике, немалое внимание, помимо чисто страховых дисциплин, уделяется изучению страхового права и статистике страхования.

Нередко в среде представителей страхового образования возникает вопрос: как готовить страховые кадры. Что лучше: узкая специализация или широкая подготовка? Узкая специализация обеспечивает выпускникам умение хорошо выполнять небольшой круг обязанностей, позволяет лучше подготовиться к исполнительской работе на конкретном рабочем месте и может быть востребована в данный момент. В то же время при быстро меняющемся спросе на специалистов такая позиция не стабильна.

Широкая подготовка, основанная на глубоких теоретических знаниях, дает возможность сформировать специалистов, способных видеть макроэкономические связи в страховых процессах, принимать обоснованные экономические решения. Такие выпускники обычно легко адаптируются на конкретном рабочем месте, что, несомненно, важно при быстро меняющемся рынке. При этом они способны решать стратегические задачи. Из таких специалистов в короткое время вырастают хорошие руководители.

Безусловно, помимо теоретической подготовки, важным для специалиста является получение практических умений и навыков. В Финансовой академии осуществляется тесная связь учебного процесса с практикой страхования, которая реализуется постоянным сотрудничеством со страховыми компаниями и ведущими практиками страхового рынка. Многие из них на условиях штатного совместительства участвуют в образовательном процессе. Чтение лекций специалистами, не понаслышке знакомыми с реальными проблемами страхового рынка, позволяет осуществлять полноценную подготовку выпускников. Кроме того, за время обучения в академии студенты проходят ознакомительную и преддипломную практику непосредственно в страховых компаниях.

Большое место в подготовке страховщиков занимает научная работа студентов. Она начинается с участия в научных кружках при кафедрах и развивается в дальнейшем, проявляясь в участии в «Неделях науки», проводимых ежегодно в академии, в привлечении студентов к научным разработкам по заказу страховых организаций, в проведении самостоятельных научных исследований при прохождении преддипломной практики и написании дипломных работ.

В экономически развитых странах с устоявшейся системой страхования требования к уровню подготовки специалистов, работающих в страховой отрасли, повышаются. Это объясняется возрастающей конкуренцией, вызванной внедрением информационных технологий в деятельность страховщиков, проникновением банковских и других финансовых институтов в страховую сферу, ростом ответственности страхо-

вых компаний в связи с увеличением объемов страховых операций и рядом других причин.

В России страховой рынок пока не насыщен квалифицированными специалистами. Несмотря на определенное снижение количества страховых компаний, которое наблюдалось после кризиса 1998 года, конкурентная борьба между ними не ослабевает. Она требует высокой эффективности организации работы, что невозможно без наличия квалифицированных кадров. Поэтому усиливается спрос на специалистов, профессионально владеющих знаниями страхового дела, имеющими фундаментальную подготовку, способных оперативно принимать оптимальные решения в нестабильной экономической обстановке. К этому надо добавить необходимость владения математическим аппаратом, знания современных компьютерных технологий и хотя бы одного иностранного языка, знакомства с практикой ведения страхового бизнеса в зарубежных странах, так как страхование и, тем более перестрахование, являются международной деятельностью.

Этим требованиям на сегодняшний день отвечают многие выпускники Института страхования Финансовой академии, о чем свидетельствуют многочисленные отзывы о них руководителей ведущих страховых компаний, таких как «Ингосстрах», «Росгосстрах», «Военно-страховая компания», «Цюрих-Русь» и многих других. Главным же показателем уровня подготовки в академии является не снижающийся спрос на наших ребят, проявляющийся в регулярных обращениях в академию руководителей страховых организаций, готовых взять на работу даже студентов третьего-четвертого курсов. В то же время мы хорошо понимаем, что обязаны постоянно следить за качеством подготовки наших выпускников, чтобы не опустить достигнутого уровня, учитывая быстрое развитие страхового рынка, определяющего требования к специалистам, и те глобальные изменения, которые происходят в мировой экономике.

Финансовая академия обеспечивает также получение второго высшего образования для людей, пришедших в страховую отрасль и имеющих высшее образование по другой специальности. Это осуществляется в магистратуре, в Институте профессиональной подготовки кадров по финансово-банковским специальностям (в вечерней и заочной формах обучения), в Институте открытого образования академии (в дистанционной форме обучения). Профессиональная переподготовка кадров проводится в Институте повышения квалификации, Институте государственной службы и Институте делового администрирования и бизнеса академии.

Говоря о состоянии страхового образования в нашей стране, нельзя не обратить внимания на те проблемы, которые остались не решенными⁴. Таких

проблем несколько, и все они оказывают существенное воздействие на развитие страхования в России.

1. Хотя появилось достаточно много структур, которые занимаются подготовкой страховых кадров, до сих пор не продвинулось решение вопроса об управлении формированием рынка труда в страховой отрасли. Система образования должна обеспечивать связь настоящего с будущим. В советской плановой экономике эта связь обеспечивалась. Планы приема в вузы определялись, исходя из потребностей в кадрах конкретной специальности, и в соответствии с этим проводилось распределение выпускников.

Сейчас не ведутся исследования о потребностях страхового рынка в специалистах различного уровня. Если сегодня требуется наполнить рынок недостающими кадрами определенной квалификации, то для того, чтобы завтра не было их перепроизводства, необходимо проводить прогнозирование потребностей специалистов. При этом следует разделять специалистов разного уровня и разных видов деятельности: андеррайтеров, менеджеров, актуариев, специалистов по урегулированию убытков и т.д. Решение задачи создания обоснованной программы насыщения страховой отрасли квалифицированными кадрами должно осуществляться объединенными усилиями ученых, практиков, государства.

2. До сих пор не определены квалификационные требования к профессиональному уровню руководителей и специалистов страховых компаний. Первые лица многих организаций не имеют, ни экономического, ни юридического образования. Это можно было понять в начале 90-х годов, когда за короткое время было образовано более двух тысяч страховых компаний, которые возглавили люди, пришедшие в страховую отрасль из других сфер деятельности. Теперь же, по прошествии многих лет существования коммерческого страхования, когда создано достаточное количество образовательных центров, руководитель организации, которому страхователи доверяют свою собственность, имеет возможность и обязан обладать необходимыми знаниями, позволяющими ему грамотно распорядиться доверенными ему ресурсами. Положительным в решении этого вопроса является принятие в этом году новой редакции Закона о страховом деле, вменяющего в обязанность руководителю и главному бухгалтеру страховой компании иметь высшее экономическое образование.

Для развития отечественного страхования требуется создать систему национальных квалификационных стандартов, определяющих минимальный уровень знаний и умений, которыми необходимо обладать для выполнения функций руководителя, ведущего специалиста, работника среднего уровня. Как принято во многих странах, право занимать определенные должности в страховых компаниях должно подтверждаться наличием соответствующего сертификата. При этом должна проводиться периодическая переподготовка специалистов страховых компаний.

3. Еще одна нерешенная проблема: необходимость подготовки страхователей. Платежеспособный спрос на страховые услуги в нашей стране крайне низок. Расширение страхового бизнеса многие организации обеспечивают не за счет создания нового

⁴ Машникова О.В. Проблемы подготовки специалистов для страхового рынка России. Тезисы докладов и выступлений на Международной научно-практической конференции «Современные проблемы развития страхования и проблемы непрерывного образования». М.: Финансовая академия, 2001

страхового поля, а за счет передела существующего. Для увеличения спроса на страховые услуги необходимо обеспечить подготовку страхователей. Страховые дисциплины, позволяющие понять необходимость страхования производства, торговли, транспорта, сельского хозяйства, должны включаться в программы подготовки специалистов всех направлений. Также должна быть обеспечена возможность переподготовки руководителей предприятий, работающих сейчас, чтобы дать им необходимые знания о способах защиты от возможных рисков, существующих во вверенных им хозяйствах, с помощью страхования.

Наконец, кроме наших внутренних проблем, сопровождающих развитие страхового образования в России, существуют общеевропейские. Глобализация охватывает постепенно все сферы жизни общества, и теперь дошла очередь до образования. В середине сентября 2003 года бывшим министром образования РФ Филипповым В.М. подписана от имени России Болонская конвенция по высшему образованию.

Начало так называемому Болонскому процессу положила принятая в мае 1998 года на праздновании 800-летия парижского университета в Сорбонне декларация «О гармонизации архитектуры европейской системы высшего образования», подписанная представителями Великобритании, Германии, Италии и Франции. В 1999 году на конференции в Болонье к ней присоединились министры образования 29 европейских стран (позже еще 4 страны).

Эти шаги, направленные на создание единого европейского образовательного пространства и занятие им лидирующих позиций в мире, послужили стартом к проведению целого ряда встреч общеевропейского масштаба, на которых лидеры образовательных систем стран-участниц обсуждали принципы общей образовательной системы, пути и проблемы перехода к ней.

Цель Болонской Декларации состоит в создании европейских стандартов высшего образования, основанных на двухуровневых программах (бакалавр-магистр) и взаимном признании общепринятых документов о высшем образовании.

Одними из главных инструментов новой системы, обеспечивающими совместимость уровней образования различных стран и так называемую академическую мобильность (т.е. возможность студентов продолжить начатое образование в другом вузе и даже в другой стране), являются кредитная система и использование единого приложения к диплому. Кредитная система означает измерение трудоемкости освоения вузовских дисциплин не в часах, как это принято сейчас, а в зачетных единицах или кредитах. При этом учитываются все три компонента образовательного процесса: представление учебного материала, его усвоение и предъявление. Предложено за один кредит принять 25 астрономических часов, 60 кредитов студенты должны получить в течение одного учебного года. Базовые программы бакалавров составят 180-240 кредитов (3-4 года обучения), магистров – 60-120 кредитов (1-2 года). Форма единого приложения к диплому разрабатывается.

Вступление России в Болонский процесс обязывает нашу страну произвести существенные измене-

ния в системе высшего образования. В этом есть свои плюсы и минусы, обсуждение которых может явиться отдельной темой. Главное при этом – не упустить те значительные достижения, которые за многие годы наработаны в российском образовании. В этом отношении нельзя не согласиться с ректором МГУ проф. В.А.Садовничим, который призывает очень осторожно относиться к предстоящим изменениям, так как отказ от корней, которые питали нашу систему образования два с половиной века, может привести к невосполнимым потерям.

Система образования была и остается консервативной. Изменяя ее, необходимо перерабатывать учебные планы и программы учебных дисциплин по каждой специальности, взаимоувязывать их, обеспечивая согласованность разных уровней образования. Как бы в спешке не потерять складывающиеся годами научные школы, тем более, что в новой системе нет места ученой степени доктора наук (после бакалавриата и магистратуры предусматривается трехлетнее обучение для получения степени доктора философии). Под угрозой оказывается глубина и фундаментальность нашего образования.

Кстати, многие европейские страны, даже такие как Франция и Великобритания, где существующие образовательные системы наиболее близки положениям Болонской Декларации, не очень спешат. В Германии, где отсутствовала многоуровневая структура, начались преобразования, но не планируется быстрое введение всех требуемых изменений.

В нашей стране с ее многообразием национальных культур, обычаев, с недостаточным финансированием образовательной отрасли, проводить быстро реформу, которая потребует значительных ресурсов, представляется весьма сложным. Сложившееся в результате многолетнего опыта российских вузов 5-летнее обучение, обеспечивает выпуск дипломированного специалиста, который хорошо вписывается в наши экономические реалии. В частности, многие выпускники Финансовой академии работают в иностранных фирмах, занимающихся финансовой деятельностью в России и за рубежом. Конечно, им приходится адаптироваться к тем требованиям, которые предъявляют к ним работодатели, и, как правило, им это достаточно быстро удается.

Перечисляя сложности перехода, мы ни в коей мере не считаем, что Болонский процесс появился из-за желания удовлетворить чьи-то частные интересы. Существуют объективные причины реорганизации системы образования, которые связаны с глобальными изменениями в экономике развитых стран, и необходимостью привести в соответствие с ними профессиональную подготовку специалистов. Не говоря о всеобщих тенденциях в образовании, можно видеть, что решение внутренних проблем российского образования уже «вызвало к жизни комплекс мер, которые по своему содержанию перекликаются с задачами, провозглашенными в Болонской конвенции»⁵.

⁵ А.Г.Грязнова «Болонский процесс: основные вехи на пути к Европе знаний». Журнал «Вестник Финансовой академии». М.: Финансы и статистика, 2004, №1.

В новой системе есть много нерешенных вопросов. В частности, предстоит тщательно разработать систему обеспечения и оценки качества образования. Однако процесс запущен и, хотим мы этого или нет, мы - уже его участники. Безусловно, вступление в Болонский процесс приведет к изменениям в системе подготовки страховых кадров в России. При этом необходимо в первую очередь учитывать наши национальные интересы и, используя все лучшее, что есть в европейской системе, обеспечить развитие, а не деградацию российской системы образования.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ ПО ИТОГАМ

2003 ГОДА

Темиров Д.С

Основу экономического потенциала Краснодарского края составляют агропромышленный, топливно-энергетический, транспортный, курортно-рекреационный комплексы, машиностроение, лесное хозяйство, деревообработка и мебельное производство, промышленность строительных материалов.

В 2003 году объем валового регионального продукта составил 278,0 млрд. рублей.

В общем объеме валового регионального продукта, по оценке 2003 года, доля сельского хозяйства составляет 13,6 процента, промышленности - 13,1, строительства - 11,2, торговли и общественного питания - 13,2, транспорта и связи - 21,3 процента.

По объему ВРП Кубань входит в первую десятку территорий страны.

Агропромышленный комплекс края занимает от общих площадей Российской Федерации 2,2 процента сельскохозяйственных угодий и свыше 3 процентов пашни. В 2003 году валовая продукция отрасли в действующих ценах в целом по краю составила 73,4 млрд. рублей.

Всего в крае возделывается свыше 100 различных видов сельскохозяйственных культур. Российские объемы производства винограда, чая, цитрусовых сосредоточены в основном на Кубани.

В 2003 году Кубанскими хлеборобами собрано более 5,2 млн. тонн (первый результат в стране) зерна.

Объем промышленного производства в 2003 году составил 108 млрд. рублей. В структуре промышленного комплекса лидерство сохраняется за пищевой промышленностью - 45 процентов.

В топливно-энергетическом комплексе края объем промышленного производства достиг 23,5 млрд. рублей (22 процента в общекраевом выпуске промышленной продукции). В крае функционируют три нефтеперерабатывающих завода.

Машиностроительную продукцию выпускают свыше 100 предприятий края. Наиболее крупные предприятия этой отрасли расположены в Краснодаре, Армавире, Тихорецке, Новороссийске, Ейске, Кропоткине.

Производство строительных материалов осуществляют 115 предприятий, выпускающих продукцию, которая по многим позициям имеет международные сертификаты качества и экспортируется в ближние и

дальнее зарубежья (цемент, гипсокартон, спецжелезобетон, металлоконструкции). По выпуску керамического кирпича, гипсокартона край в течение 3-х лет занимает устойчивое первое место среди регионов России.

В состав лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной отрасли края входят 63 предприятия, осуществляющие глубокую переработку древесины.

Легкая промышленность края представлена текстильными, швейными, коженными, меховыми, обувными, наиболее крупные из них находятся в Краснодаре.

Предприятия химической и нефтехимической промышленности производят фосфорные минеральные удобрения, серную кислоту, лакокрасочные материалы, йод кристаллический, резинотехнические изделия.

Основу транспортной системы края составляют морские порты, Краснодарское отделение Северо-Кавказской железной дороги, система магистральных трубопроводов ОАО "Черномортранснефть" и ЗАО "КТК", нефтеперевалочные базы, судоходные компании, автотранспортные и автодорожные предприятия, экспедиторские, агентские и многие другие компании, обеспечивающие работу единого транспортного комплекса.

Морская составляющая транспортного комплекса края - это 8 морских портов, открытых для международного сообщения, в том числе крупнейший в России порт Новороссийск и занимающий третью позицию в стране по объемам переработки грузов - порт Туапсе. Порты Сочи, Анапа, Геленджик специализированы на обеспечении пассажирских перевозок. Более 40 процентов внешнеторговых грузов, проходящих через порты России, переваливаются стивидорными компаниями портов края. Морские перевозки грузов обеспечивает одна из крупнейших в России судоходная компания - ОАО "Новороссийское морское пароходство", располагающее транспортным флотом суммарным дедвейтом 3,4 млн. тонн.

Перевозки грузов в судах внутреннего и смешанного "река-море" плавания осуществляет ОАО "Кубанское речное пароходство".

Протяженность железных дорог в крае составляет 2,2 тыс. км, или 34,5 процента от общей эксплуатационной длины Северо-Кавказской железной дороги. Доля Краснодарского отделения в общем объеме СКЖД составляет 36,3 процента по грузообороту и 41,9 процента по пассажирообороту.

В крае расположены три крупных международных аэропорта - в Краснодаре, Сочи и Анапе. Они осуществляют пассажирские и грузовые перевозки, способны принимать современные лайнеры.

Банковскую систему края представляют: 24 краевых коммерческих банка, 45 филиалов инорегиональных банков, а также 37 отделений Сбербанка Российской Федерации с филиалами и представительствами.

В значительных объемах в крае осуществляется капитальное строительство, где занято свыше 400 крупных, средних и подрядных организаций, а также свыше 3 тысяч малых организаций.